

Комментарии группы Е

«Е» - термин возлагает на продавца минимальные обязательства: продавец должен лишь предоставить товар в распоряжение покупателя в согласованном месте - обычно в собственном помещении продавца.

В отношении термина EXW Франко завод общепринятым в коммерческой практике является оказание продавцом покупателю содействия в осуществлении погрузки товара на поданное покупателем перевозочное средство, что реализуется либо путем расположения на платформе товара для погрузки, либо путем погрузки товара на транспортное средство. Однако по условиям EXW оказание такого содействия не входит в обязанности продавца; он должен лишь обеспечить доступ покупателя к товару. При желании покупателя расширить обязанности продавца это согласовывается с ним во время заключения договора, например путем добавления после термина EXW указания «с погрузкой» (EXW loaded). Для того, чтобы было ясно кто несет риск утраты или повреждения товара покупатель или продавец, сторонам целесообразно уточнить данное дополнение «с погрузкой» путем детализации «с погрузкой на риск продавца» или «с погрузкой на риск покупателя».

Основным принципом «Инкотермс» является возложение на находящуюся в наилучшем положении сторону обязанностей по выполнению таможенных формальностей, необходимых для вывоза и ввоза, и по оплате связанных с экспортом и импортом расходов и иных сборов. Таким образом, согласно термину EXW на покупателя возлагается выполнение указанных обязанностей в отношении как вывоза, так и ввоза товара. Обычно желательно, чтобы таможенная очистка товара была организована стороной, постоянно проживающей в стране, в которой должна происходить эта очистка, или по крайней мере кем-либо, действующем от имени этой стороны. Таким образом, экспортер обычно проводит таможенную очистку для экспорта, в то время как импортер должен очищать товар для импорта. Однако, и в «Инкотермс-1990», и в «Инкотермс-2000» обязанности таможенной очистки при экспорте товара возлагаются на покупателя. Здесь есть определенная сложность и в свете российского таможенного законодательства. Например, Статьей 172 действующего таможенного кодекса установлено, что декларантом, то есть лицом представляющим таможенным органам товары для осуществления таможенного оформления, может быть только российское лицо. В результате таможенные формальности на условиях EXW могут быть выполнены только российским лицом, действующим от имени покупателя. На практике очень часто эту обязанность выполняет продавец. Покупатель возмещает продавцу все расходы, связанные с совершением содействия по осуществлению таможенного оформления. Термин EXW Франко завод возлагает на продавца минимальные обязательства, поскольку продавец обязан предоставить товар на своем предприятии. Ни одна из сторон не имеет каких-либо обязательств в отношении другой стороны по заключению договора перевозки и страхования.

Таможенное оформление на условиях группы Е.

С таможенной точки зрения четкое определение условий поставки в контракте и указание их названия согласно "ИНКОТЕРМС" в представляемых в таможенную документацию необходимо для проверки правильности заявляемой декларантом таможенной стоимости товара, так как основной метод определения таможенной стоимости - "метод по цене сделки с ввозимыми товарами" предусматривает включение в таможенную стоимость фактических затрат по приобретению и доставке товара до порта или другого места ввоза, независимо оттого, кем эти затраты были понесены. Таким образом, основными элементами таможенной стоимости являются:

- цена товара;
- затраты по доставке товара до таможенной границы РФ;
- страхование перевозки товара.

Рассмотрим составляющие элементы цены сделки и момент перехода ответственности за выполнение своих обязательств при применении условий поставки группы Е.

Девиз группы: покупатель получает готовый товар на складе продавца.

Условные сокращения:

ЦС - цена сделки;

ЦТ - цена товара;

ТР - транспортные расходы;
СТ - страхование;
ИТП - импортные таможенные платежи;
ЭТП - экспортные таможенные пошлины.

EXW с завода (в обусловленном месте)

ЦС = ЦТ

Краткая характеристика: продавец не отвечает за погрузку и экспортное таможенное оформление товара, если это не оговорено специально.

Таким образом, при ввозе товара по контракту на условиях EXW, цена товара является ценой сделки. Однако, необходимо также учитывать транспортные и иные расходы по доставке товара до таможенной границы РФ. Поэтому, осуществляя таможенное оформление, декларант предъявляет таможенным органам договоры о транспортировке груза и его страховании (если он был застрахован), которые заключаются покупателем самостоятельно.